

คำตอบสู่
ความสำเร็จ
The
Answer

จอห์น อีซซาราฟ, แมอร์เรย์ สมิธ เขียน
นรา สุภัคโรจน์ แปล



คำตอบสู่ความสำเร็จ ● นรา สุภักโรจน์ //Ul

จากเรื่อง The Answer : Grow Any Business,
Achieve Financial Freedom and Live an Extraordinary Life
Thai Language Translation copyright © 2008 by The Post Publishing Public Company Limited
Copyright © 2008 by John Assaraf and Murray Smith

All Rights Reserved.

Published by arrangement with the original publisher,
"Atria books, a Division of Simon & Schuster, Inc."
Through Tuttle-Mori Agency Co., Ltd.

เลขมาตรฐานสากลประจำหนังสือ ISBN 978-616-7061-96-2
พิมพ์ครั้งที่ 1 : โฟสต์บุ๊กส์, มีนาคม 2554

ข้อมูลทางบรรณานุกรมของสำนักหอสมุดแห่งชาติ

Assaraf, John.

คำตอบสู่ความสำเร็จ = The Answer.-กรุงเทพฯ : โฟสต์บุ๊กส์, 2554.

415 หน้า.

1. การจัดการธุรกิจ. 2. ความสำเร็จทางธุรกิจ. I. Smith, Murray. II. นรา สุภักโรจน์,
ผู้แปล. III. ชื่อเรื่อง.

658

ISBN 978-616-7061-96-2

ราคา 385 บาท

บรรณาธิการบริหาร : ภาณี ลอยเกตุ
ผู้ช่วยบรรณาธิการบริหาร : จันทพร รักท่วม
บรรณาธิการพิเศษ : เพชรภี ปิ่นแก้ว
พิสูจน์อักษร : ต้องครรลอง บรรณสรณ์
ออกแบบปก : กุญแจซอล
รูปเล่ม : วนิตา สังฆะมณี

ผู้จัดการธุรกิจสำนักพิมพ์ : สุพร พรฤกษ์งาม
ฝ่ายจัดการธุรกิจสำนักพิมพ์และการตลาด : ลิทธิชัย อิงกุลานนท์, พรพิมล วังอินทร์,
กฤษณัณ เตชะวิศิษฐ์พงษ์, สงกรานต์ พลุชลาสิทธิ์

จัดพิมพ์โดย



บริษัท โฟสต์ พับลิชซิง จำกัด (มหาชน)

136 ถนน ณ ระนอง เขตคลองเตย กรุงเทพฯ 10110 <http://www.postbooksonline.com>

แยกสีและพิมพ์ที่

แผนกงานพิมพ์พาณิชย์

บริษัท โฟสต์ พับลิชซิง จำกัด (มหาชน)

136 ถนน ณ ระนอง เขตคลองเตย กรุงเทพฯ 10110

โทรศัพท์ 0-2240-3700 ต่อ 3021, 3022

จัดจำหน่ายทั่วประเทศโดย

บริษัท ซีเอ็ดยูเคชั่น จำกัด (มหาชน)

อาคารเนชั่นทาวเวอร์ ชั้นที่ 19 เลขที่ 1858/87-90 ถนนบางนา-ตราด

แขวงบางนา เขตบางนา กรุงเทพฯ 10260

โทรศัพท์ 0-2739-8222, 0-2739-8000 โทรสาร 0-2739-8356-9 <http://www.se-ed.com>

สงวนลิขสิทธิ์โดย บริษัท โฟสต์ พับลิชซิง จำกัด (มหาชน)

สารบัญ

คำนำสำนักพิมพ์	7
คำนำผู้แปล	9
<i>บทนำ</i> คำถาม	15
1 ในกล่อง : เรื่องของจอห์น	23
2 ค้นหาคำตอบ : โลกทำงานอย่างไร	33
3 กฎแห่งการดึงดูด	49
4 จักรวาลแห่งสมอง	69
5 วิธีเปลี่ยนความคิด	95
6 ธุรกิจในพื้นที่ของคุณ	119
7 การปรับระบบประสาท	161
8 ถาม-ตอบ - การปรับระบบประสาท	209
9 สิ่งสำคัญ : เรื่องของเมอร์เรย์	233

10	จินตภาพ จดจ่อ ปฏิบัติ	243
11	ลูกค้าในอุดมคติ	255
12	ปรับปรุงธุรกิจ	281
13	ค้นหาดีเอ็นเอของธุรกิจ	309
14	ลูกค้าในอุดมคติ	329
15	คิดใหญ่	353
สรุป	เส้นทางสู่ความสำเร็จ	371

ภาคผนวก 1

	แบบฟอร์มสำรวจข้อมูล และความคิดเห็นของลูกค้า	377
--	---	-----

ภาคผนวก 2

	5 อุตสาหกรรมหลัก : ปุ่มร้อนที่พบบ่อย	383
--	--------------------------------------	-----

ภาคผนวก 3

	ช่องทางจัดจำหน่าย / กลยุทธ์และยุทธวิธีทางการตลาด	395
--	--	-----

ภาคผนวก 4

	5 อุตสาหกรรมหลัก : ช่องทางการจัดจำหน่าย และกลยุทธ์การตลาดที่ใช้ทั่วไป	407
--	---	-----

	เกี่ยวกับผู้เขียน	414
--	-------------------	-----

	ประวัติผู้แปล	415
--	---------------	-----

คำนำสำนักพิมพ์

ความสำเร็จ สำหรับคุณแล้วหมายถึงอะไร? คือการสร้างธุรกิจในพื้นที่ของคุณหรือเปล่า? หรือการบรรลุอิสรภาพทางการเงิน? การสามารถให้โอกาสอย่างไม่มีขีดจำกัดแก่ครอบครัวของคุณ? แล้วอะไรล่ะที่จะทำให้ฝันของคุณกลายเป็นจริง

ใน *The Answer* จอห์น อัสซาราฟ สมาชิกหลักของทีมซึ่งอยู่เบื้องหลังความสำเร็จของ *The Secret* และครูแห่งการพัฒนาธุรกิจเมอร์เรย์ สมิท ได้เผยถึงเครื่องมือเฉพาะและกลยุทธ์ทางจิตที่ทำให้พวกเขากลายเป็น 2 ผู้ประกอบการที่ประสบความสำเร็จมากที่สุดในโลก โดยทั้งสองจะมาเผยถึงประสบการณ์ปฏิกิริยาของการประสบความสำเร็จอย่างท่วมท้นทางการเงินและชีวิตส่วนตัว จอห์นและเมอร์เรย์จะบอกถึงขั้นตอนแต่ละขั้นในการสร้างองค์กรหรือธุรกิจใดๆ ก็ตามที่จะให้กำไรแก่คุณอย่างงดงามในหนังสือที่จะเปลี่ยนชีวิตคุณอย่างสิ้นเชิงเล่มนี้

สิ่งที่คุณจะได้เรียนรู้จาก *The Answer* :

- พิมพ์เขียวที่จะนำไปสู่ความสำเร็จของทุกธุรกิจ
- การใช้กฎแห่งการดึงดูดในการสร้างธุรกิจในพื้นที่ของคุณ
- วิธีการพัฒนาความคิดแบบบอริมหาทฤษฎี

ทุกสิ่งที่เป็นต่อการไปสู่ความสำเร็จของคุณอยู่ในหนังสือเล่มนี้แล้ว ไม่ว่าคุณจะเป็นผู้ประกอบการเดี่ยว หรือผู้บริหารของบริษัท *The Answer* จะช่วยให้คุณสร้างธุรกิจและชีวิตอย่างที่คุณใฝ่ฝัน

โพสต์บุ๊กส์

คำนำผู้แปล

อะเมซิ่ง ง ง ง ง...

วันหนึ่งขณะที่กำลังนั่งอยู่หน้าจอคอมพิวเตอร์ บ.ก. ก็ปรากฏตัวขึ้นทาง YM

บ.ก. : นี่...มีหนังสือมาใหม่ชื่อ The Answer น่าสนใจนะ

ผู้แปล : เกี่ยวกับไรหรือ

บ.ก. : แนว self-help + ธุรกิจ แนวทางสู่อิสรภาพทางการเงินและมีชีวิตสุขยอด ประมาณนั้น แนว The Secret นะ คนเขียนเคยเป็นสมาชิกคนหนึ่งของทีม The Secret เคยอ่านป่าว

ผู้แปล : เคย แต่ไม่จบ ดีขึ้นทำไรแบบนี้ไม่ได้ ดีขึ้นไม่มีสมาธิ ไม่ใช่แนว ไม่ค่อยเชื่อเรื่องที่พิสูจน์ไม่ได้ด้วย อีกอย่าง ดีขึ้นเป็นคนไม่มีเป้าหมายให้บรรลุ

บ.ก. : นี่...แต่เรื่องนี้เค้ามีอ้างอิงทางวิทยาศาสตร์ด้วยนะ มีหลักฟิสิกส์อะไรด้วย

ผู้แปล : หรือ หรือ พิสูจน์ยังไง อยากู้...

และนั่นก็คือที่มาของคำว่า “อะเมซิ่ง ง ง ง”

ตามที่บอก ผู้แปลเป็นคนไม่มีสมาธิ ยิ่งพยายามทำหรือฟัง ความคิดจะยิ่งกระเจิดกระเจิง อีกอย่างไม่เคยตั้งเป้าหมายกับชีวิต (อันนี้เป็นนิสัยส่วนตัว อี อี) แต่ชอบเรื่องการค้นพบและการพิสูจน์ทางวิทยาศาสตร์

The Answer แยกออกเป็น 2 ส่วน ส่วนที่ 1 เกี่ยวกับการปรับความเชื่อและความคิดเพื่อที่จะดึงดูดความสำเร็จ ซึ่งผู้เขียนบอกว่าคนเราจะไม่มีทางประสบความสำเร็จได้หากไม่มีความเชื่อ ถ้าหากมีแล้วกลไกในสมองของเราจะดึงดูดสิ่งต่างๆ ที่เป็นส่วนผสมของความสำเร็จมาให้เองตามกฎหมายแห่งการดึงดูด กฎแห่งการตั้งครมร์ กฎแห่งการกระทำ และกฎแห่งการตอบแทน โดยผู้เขียนได้อธิบายด้วยหลักควอนตัม ฟิสิกส์ ประสาทวิทยาศาสตร์ และการทำงานของสมองจากการค้นพบใหม่ที่แตกต่างไปจากเดิมอย่างสิ้นเชิง...ที่ทำให้ผู้แปลสนใจอีกอย่างก็คือการค้นพบนี้ยังไปตรงกับความเชื่อโบราณในคัมภีร์พระเวทที่บอกว่าอวกาศไม่ได้ว่างเปล่า แต่เป็นมหาสมุทรที่รวมความรู้ทุกอย่างเท่าที่เคยเกิดขึ้นในโลก...เพราะฉะนั้นเรื่องนี้แหละที่มันทำให้ผู้เขียนอึ้ง ที่งัดต้นตออยากเมาท์ แบบ...นี่ นี่ รู้เรื่องนี้มั้ย...(จะเป็นแบบนี้ทุกครั้งเวลาเจออะไรใหม่ๆ)

ส่วนที่ 2 ของหนังสือ เป็นส่วนที่เกี่ยวกับวิธีในการทำธุรกิจ ผู้แปลไม่ค่อยสนเรื่องธุรกิจนัก แต่ถ้าคุณอยากประสบความสำเร็จทางธุรกิจ คุณก็ต้องฟังวิธีจากนักธุรกิจที่ประสบความสำเร็จเท่านั้น

ย้อนกลับมาส่วนที่ 1 (ก็มันต้นตอจริงๆ นี่นา) ส่วนนี้แม้ผู้เขียนจะอิงหลักวิทยาศาสตร์ แต่ขอบอกตรงๆ อีกว่า ผู้แปลก็ยังคงคาใจ ฉะนั้นเวลาที่คุยกับใครจะออกตัวว่า นี่เป็นอีกแนวคิดเท่านั้นนะ (กลัวถูกหาว่าโดนหลอกอีกแล้ว) และตอนนั้นก็กำลังต้องการอย่างมากที่จะหาคนมาแย้งกับหนังสือเพื่อที่จะได้รู้ว่าความจริงมันเป็นอย่างไรงันแน่ และที่

อยากทราบจริงๆ ก็คือ อยากเห็นคนที่นำไปใช้ แล้วได้ผล เพราะมัน
จะอัศจรรย์มากๆ เลย ผู้เขียนบอกว่า คุณอยากได้อะไรได้ทั้งนั้น ฝัน
ให้ใหญ่บิ๊กบึ้มที่สุด แล้วประทับความเชื่อนั้นลงไปว่าคุณจะได้ แล้ว
คุณจะได้

อืม...

นรา สุภัคโรจน์

คำตอบสู่
ความสำเร็จ



The
Answer

แต่ผู้อ่าน

คุณมีความฝัน...ความฝันที่ยิ่งใหญ่
และเช่นเดียวกับคนอื่นๆ...คุณมีคำถามด้วย
และเช่นเดียวกันอีก...คุณสงสัย

เราขอให้คุณทิ้งความสงสัย
มาหาคำตอบให้กับคำถามของคุณ
แล้วทุ่มสุดตัวกับการทำให้ฝันกลายเป็นจริง

เราขออุทิศหนังสือเล่มนี้ให้คุณ



บทนำ คำถาม

ขอให้คุณหลับตาลงชั่วคราว แล้วนึกดูว่าอะไรคือรางวัลสูงสุดที่คุณใฝ่ฝัน เมื่อคุณประสบความสำเร็จขั้นสูงสุดในชีวิต...มีไลฟ์สไตล์เลิศหรู บ้านในฝัน อิสรภาพทางการเงิน การทำงานกุศล บริจาคเงินช่วยเหลือสังคม...ไม่ว่าความฝันของคุณจะเป็นเช่นไร ให้คุณวาดภาพว่าคุณได้ครอบครองทุกอย่างสมดังปรารถนา...คุณกำลังขอบคุณกับต้นเครื่องบินส่วนตัวที่จอดเครื่องบินรอสมาชิกครอบครัวของคุณที่กำลังเดินทางมาเพื่อบินไปพักผ่อนต่างประเทศด้วยกัน มือของคุณกำลังลูบไล้ตัวพนักงานเสิร์ฟในห้องครัวที่มาที่แสงแดดส่องสว่าง ต็มตากับความสุขของการได้รู้ว่าคุณมีเงินจ่ายบิลค่าใช้จ่ายทุกเดือน หรือกำลังเตรียมพร้อมรับคำขอบคุณจากองค์กรการกุศลนานาชาติสำหรับเงินบริจาคก้อนใหญ่ ทำลายสถิติที่คุณมอบให้เพื่อช่วยเหลือคนยากคนจน

อา...ช่างเป็นความฝันที่แสนหวาน ทว่าโลกความจริงล่ะ ลืมตาขึ้น แล้วมองไปรอบๆ ซิว่า ชีวิตจริงในแต่ละวันของคุณเป็นอย่างไร?

หากคุณเห็นแต่ความกังวล ความเครียด ความไม่แน่นอน หรือเพียงว่าสิ่งที่เห็นยังไม่ใช่ทุกอย่างที่คุณต้องการแล้วละก็...นี่คือหนังสือสำหรับคุณ

คุณเป็นเจ้าของธุรกิจเล็กๆ ซึ่งเพิ่งก่อตั้งมาไม่กี่ปีพร้อมเป้าหมายและความฝันอันยิ่งใหญ่แต่ดูเหมือนทุกอย่างจะไม่เป็นไปตามนั้นหรือเปล่า หรือคุณกำลังพยายามหนักขึ้นทุกทีๆ แต่ก็ยังไม่ไฉฉาหรือไม่? ถ้าใช่ เราขอบอกว่า คุณไม่ใช่คนเดียวที่เป็นเช่นนี้ เฉพาะในอเมริกาเหนือแห่งเดียวมีเจ้าของธุรกิจขนาดย่อมกว่า 25 ล้านคนเหมือนคุณ และส่วนใหญ่กำลังตกอยู่ในสภาวะกลืนไม่เข้าคายไม่ออกอย่างที่คุณประสบอยู่

บางทีคุณอาจเป็นผู้บริหารระดับสูง ผู้อำนวยการฝ่าย ผู้จัดการบริษัท หรือองค์กรไม่ประสงค์ผลกำไรที่กำลังหาวิธีสร้างความเติบโตให้แก่หน่วยงานที่คุณรับผิดชอบ หรือกำลังหาวิธีที่จะช่วยให้คุณโดดเด่นเหนือคู่แข่งภายในองค์กร หรือเพิ่มรายได้มากขึ้น หรืออาจเป็นประธานบริหารหรือประธานเจ้าหน้าที่การเงินที่กำลังมองหาวิธีการสร้างผลกระทบสำคัญให้แก่อนาคตของธุรกิจ

คุณอาจเป็นหนึ่งในชาวอเมริกัน 73% ที่ต้องการเริ่มธุรกิจของตัวเองแต่ยังไม่แน่ใจที่จะกระโดดลงมา หรืออาจเคยได้ยื่นมือว่า 95% ของธุรกิจใหม่ปิดตัวลงภายใน 5 ปี และคุณไม่อยากเป็นหนึ่งในนั้นหรือกังวลว่าคุณไม่มีคุณสมบัติเหมาะสม หรือการแข่งขันสูงเกินไป ความเสี่ยงมากเกินไป กลัวว่าจะหมุนเงินไม่ทัน กลัว กลัว กลัว ไปเสียทุกอย่าง

แต่ว่า...คุณยังไม่อยากทิ้งความฝันของคุณ คุณยังอยากเห็นกิจการของตัวเอง อยากเป็นนายของตัวเอง อยากมีชีวิตที่เปลี่ยนแปลงไปในทางที่ดีขึ้นเมื่อธุรกิจทำกำไรมากขึ้น อยากขึ้นปกนิตยสาร*ฟอร์จูน*

มีเครื่องบินส่วนตัวหรือรถลีมูซีนมาจอดรอขับพาคุณไปประชุมกับลูกค้า หรือได้ก่อตั้งมูลนิธิเพื่อนำเงินของคุณไปช่วยแก้วิกฤตการณ์ที่โลกเผชิญหลังจากที่คุณไปจากโลกนี้แล้ว

ทุกชีวิตมีความฝัน...แล้วก็มีความจริง ทว่าสำหรับคนนับล้าน ทั้งสองอย่างไม่เคยไปด้วยกันทั้งที่มันควรจะไปด้วยกัน และก็สามารถทำได้ด้วย และนี่คือเหตุผลที่เราเขียนหนังสือเล่มนี้ขึ้น

จากภาพยนตร์และหนังสือ *The Secret* ในปี 2006 คนนับล้านได้รู้จักกฎแห่งการดึงดูด (Law of Attraction) ซึ่งเป็นแนวคิดที่ว่าหากเราเพ่งจิตหรือจดจ่อกับความคิดของเรา มันจะสามารถดึงดูดสิ่งที่เราต้องการมากที่สุดในชีวิตหรือแม้กระทั่งเปลี่ยนความฝันสุดโต่งให้เป็นความจริงได้ จอห์น อัสซาราฟ หนึ่งในผู้เขียนหนังสือเล่มนี้เป็นผู้โชคดีที่ได้เป็นครูคนหนึ่งใน *The Secret* นับตั้งแต่ที่หนังสือเล่มนี้ออกจำหน่ายได้มีหลายคนถามเราว่า “เราได้นำแนวคิดดังกล่าวมาใช้สร้างความสำเร็จในชีวิตการทำงานและธุรกิจของเราได้อย่างไร?”

จากการทำงานกับคนในแวดวงธุรกิจนับพันในหลายทศวรรษที่ผ่านมาทำให้เราได้ทราบถึงความหวังและความกลัว ความปรารถนาและความเจ็บปวดที่อยู่เบื้องหลังความสำเร็จของพวกเขา สำหรับเราแล้วความล้มเหลวของธุรกิจนับล้าน การล้มละลาย การตกงานหรือมีแต่งงานเล็กๆ น้อยๆ ทำชั่วครึ่งชั่วคราว ซึ่งเกิดขึ้นในอเมริกาทุกปีไม่ใช่เป็นเพียงตัวเลขทางสถิติเท่านั้น ทว่ามันหมายถึงความเจ็บปวดของคนที่มึลเลือดเนื้อ มีหน้าตา มีชื่อ มีเสียง...

เบื้องหลังคำถามดังกล่าว คำถามที่เราได้ยินก็คือ

ฉันจะเข้าถึงความมั่งคั่งบริบูรณ์ที่ไร้ขอบเขตได้อย่างไร?

The Answer ไม่ใช่คำตอบที่มาจากผู้เชี่ยวชาญที่มีปริญญาชั้นสูง (เราสองคนไม่มีใบปริญญาเหล่านั้น) หรือเติบโตขึ้นในครอบครัวที่มีกิจการและมีประสบการณ์ในการทำธุรกิจ (อันนี้เราสองคนก็ไม่มีเช่นกัน) เราไม่เคยเรียนมหาวิทยาลัย ไม่ได้มาจากครอบครัวที่มีเงิน ไม่ได้มีพ่อแม่เป็นเจ้าของธุรกิจที่ประสบความสำเร็จคอยสอน ความจริงแล้ว ดูเหมือนว่าเราจะไร้อนาคตด้วยซ้ำ

จอห์น อัสซาราฟ อพยพมาจากตะวันออกกลาง มีบ้านอยู่ในย่านที่ไม่ค่อยดีนักในแคนาดา และใช้ชีวิตวัยรุ่นคลุกคลีกับแก๊งเด็กเหลือขอที่มักก่อเรื่องเดือดร้อนอยู่เสมอ ก่อนที่จะมาเป็นนักกีฬาซึ่งช่วยนำพาเขาออกจากชีวิตที่ไร้ทิศทางขณะเรียนอยู่ชั้นมัธยมปลาย ทว่าความฝันของเขาต้องพังทลายลงเมื่อประสบอุบัติเหตุซึ่งดับชีวิตการเป็นนักบาสเกตบอลอาชีพของเขาตลอดกาล

เมอร์เรย์ สมิธ ถูกตราหน้าว่ามีความบกพร่องในการเรียนรู้ เขาถูกแยกออกจากเพื่อนร่วมชั้น และส่งตัวไปเรียนในโรงเรียนฝึกอาชีพพิเศษเพื่อจะเป็นกรรมกรโรงงานต่อไปในอนาคตเท่านั้น งานแรกหลังออกจากโรงเรียนของเขาก็คือ งานขุดลอกท่อที่อยู่ลึกลงไปใต้พื้นดิน 100 ฟุต

กระนั้นก็ตาม อะไรบางอย่างทำให้เราสองคนได้พบวิธีสู่ความสำเร็จ เราทำได้อย่างไรนั่นหรือ? คำตอบก็คือ จากการลองผิดลองถูกและความมุ่งมั่นของเรา จากนั้นดูเหมือนว่าเราได้เรียนรู้กฎพื้นฐานที่นำไปสู่การประสบความสำเร็จในธุรกิจ และได้ขีดเกลามั่นจนกลายเป็นวิธีการที่ใช้ได้ผลครั้งแล้วครั้งเล่า ในช่วง 3 ทศวรรษที่ผ่านมา เราต่างใช้วิธีการใน *The Answer* ในการสร้างธุรกิจของเราตั้งแต่พื้นฐานจนประสบความสำเร็จ รวมทั้งสิ้น 18 ธุรกิจด้วยกัน ขณะที่คนรอบข้างพากันล้มเหลว และสิ่งที่เราเรียนรู้ก็คือ ความสำเร็จจะหอมหวานยิ่งขึ้น

หากเราแบ่งปันกับคนอื่นๆ ดังนั้นเราจึงอยากจะแบ่งปันประสบการณ์และความลับสู่ความสำเร็จที่ได้เรียนรู้มากับทุกคนหรือมากที่สุดเท่าที่จะมากได้

ในช่วงหลายปีที่เราเป็นเพื่อนสนิทกัน เราสองคนได้ช่วยกันสร้างธุรกิจที่ประสบความสำเร็จหลายธุรกิจ ก่อนที่จะตัดสินใจปลดเกษียณในปี 2005 เพื่ออุทิศชีวิตที่เหลือในการช่วยธุรกิจที่ต้องการประสบความสำเร็จทั่วโลก เราได้ก่อตั้งแฟรนไชส์ธุรกิจชื่อ วันโค้ช (OneCoach) ซึ่งได้กลายมาเป็นธุรกิจให้บริการปรึกษาและอบรมธุรกิจขนาดย่อมที่เติบโตเร็วที่สุดในโลก และประสบการณ์จาก OneCoach ได้นำเรามาสู่การเขียนหนังสือเล่มนี้

The Answer รวบรวมข้อมูลและประสบการณ์จากหลากหลายแหล่งในหนังสือเล่มนี้คุณจะได้เรียนรู้ตั้งแต่วิธีง่ายๆ ในการปรับทิศทางของพลังสมองเพื่อประสิทธิภาพสูงสุด การใช้กฎสากลแห่งชีวิตในการสร้างความสำเร็จในธุรกิจ การสร้างสรรค์สารการตลาดที่ทรงพลังจากสิ่งที่ไม่โดดเด่นที่สุดในธุรกิจของคุณ ถึงการจัดตั้งกลุ่มมาสเตอร์มายด์ของคุณเองเพื่อการคิดแบบอภิมหาเศรษฐี คุณจะารู้ถึง 3 ปัญหาสำคัญที่เป็นตัวผลักดันการเติบโตของรายได้ของธุรกิจ ลูกค้านอกดมคติของคุณเป็นเช่นไร และอะไรคือกิจกรรมที่สำคัญที่สุดของธุรกิจท่ามกลางความเป็นไปได้นับร้อยพันซึ่งล้วนเป็นสิ่งที่คุณไม่อาจเพิกเฉย

คำตอบทุกคำตอบที่รวมกันเป็นหนังสือ *The Answer* นี้ มาจากการสัมภาษณ์นักวิทยาศาสตร์ นักขาย ผู้นำธุรกิจ และอภิมหาเศรษฐีหลายร้อยคน จากประสบการณ์การทำงานของเรากับลูกค้านับพัน และประสบการณ์ที่เราได้เจออะเจอะมากับตัวเอง ไม่ว่าจะการขึ้นลงของธุรกิจ การลองผิดลองถูก การล้มเหลวและสำเร็จ ทั้งหมดที่กล่าว

มานี้แล้วแต่เป็นองค์ประกอบสำคัญของหนังสือเล่มนี้ทั้งสิ้น

มีหลักฟิสิกส์ข้อหนึ่งซึ่งเรียกว่า หลักความไม่แน่นอนของไฮเซนเบิร์ก (Heisenberg's uncertainty principle) ที่สอนให้เราเห็นว่าเมื่อใดก็ตามที่คุณเปลี่ยนแปลงวิธีการมองของคุณเสียใหม่ *สิ่งที่คุณมองอยู่* นั้นจะตอบสนองด้วยการเปลี่ยนแปลงตามไปด้วย นี่คือหลักการที่จริงแท้ทั้งกับชีวิตและธุรกิจของคุณเท่าๆ กับอนุภาคในอะตอม *The Answer* จะสอนให้คุณมองธุรกิจของคุณในอีกแง่มุม ไม่ว่าคุณจะทำงานให้แก่องค์กรหรือเป็นเจ้าของธุรกิจเอง เพื่อที่ว่าธุรกิจของคุณจะเปลี่ยนไปในทางที่คุณเฝฝินตลอดมา และเมื่อธุรกิจของคุณเปลี่ยนไปชีวิตก็จะเปลี่ยนไปด้วย

The Answer เป็นหนังสือเกี่ยวกับการเป็นเจ้าของชีวิตและธุรกิจของคุณ เกี่ยวกับการเข้าใจว่าหลักของเหตุและผลทำงานอย่างไรในธุรกิจ และวิธีในการออกแบบและลงมือทำเพื่อที่คุณจะเป็นเหตุ ไม่ใช่เพียงผลเท่านั้น เราจะแสดงให้เห็นว่าคุณสามารถสร้างธุรกิจใหม่ขึ้นจาก ภายใน ด้วยการสร้างภาพที่ชัดเจนและแน่นอนในใจ จากนั้นแสดงให้เห็นวิธีในการสร้างธุรกิจตามกลยุทธ์ในการสร้างรายได้เพิ่มมากเท่าที่ต้องการซึ่งได้รับการทดสอบมาแล้วว่าได้ผล

ไม่ว่าคุณจะเป็นเจ้าของกิจการตัวคนเดียว เป็นแพทย์ หรือทนายความ ที่มีคลินิกหรือสำนักงานทนายความของตนเอง หรือเป็นผู้จัดการแผนกในบริษัท *ฟอร์จูน 500* หรือกำลังคิดมีธุรกิจของตัวเอง หรืออยากเป็นที่นับถือในวงการธุรกิจที่คุณอยู่ หากคุณต้องการมีอิสรภาพทางการเงิน ใช้ชีวิตแบบสุดยอด...เราเขียนหนังสือเล่มนี้ให้แก่คุณ

เราเขียนหนังสือเล่มนี้เพื่อเป็นแรงบันดาลใจให้แก่คุณ เพื่อให้คุณได้มีความมั่นใจและมีข้อมูลที่จำเป็น รวมทั้งวิธีการแต่ละขั้นที่คุณต้องทำเพื่อสร้างธุรกิจใหม่ของคุณให้เป็นจริง

เราจะแบ่งปันเรื่องราวของเราไปด้วยเพื่อให้คุณได้ทราบว่า เราสองคนมาถึงจุดที่ทำให้เราสามารถเข้าใจวิธีการประสบความสำเร็จในธุรกิจอย่างถ่องแท้จนเป็นที่มาของหนังสือ *The Answer* ได้อย่างไร โดยพร้อมกันนี้เราจะบอกเล่าถึงเรื่องราวของนักธุรกิจที่ประสบความสำเร็จอย่างสูงท่านอื่นๆ ที่เราได้รู้จักและได้ใช้แนวคิดเดียวกันนี้ในการสร้างธุรกิจในพื้นที่ของพวกเขาเองด้วย

The Answer มีจุดประสงค์เดียวคือ ช่วยให้คุณสามารถตอบคำถามในใจ -- โดยเราไม่เพียงแต่ให้คำตอบเท่านั้น แต่ยังเป็นคำตอบที่ชัดเจน แน่نون และมั่นคง ที่จะพลิกชีวิตของคุณใหม่อย่างสิ้นเชิง ทำให้ธุรกิจในพื้นที่ของคุณไม่ใช่เป็นเพียงสิ่งที่เป็นไปได้หรือน่าจะเป็นไปได้เท่านั้น...แต่ตะปิงไปข้างหน้าอย่างไม่สามารถหยุดยั้งได้ด้วย

ฉันจะเข้าถึงความมั่งคั่งบริบูรณ์ที่ไร้ขอบเขตอย่างไร?

คุณจะได้พบกับคำตอบใน *The Answer*

ในกล่อง : เรื่องของจอห์น

เช้าวันอังคารหนึ่งในเดือนพฤษภาคม ปี 2000 ผมและคีแนน ลูกชายของผมได้ช่วยกันเปิดกล่องกระดาษใบหนึ่งที่ปิดอยู่มาเป็นเวลา 5 ปี ออก และสิ่งที่พบได้เปลี่ยนแปลงชีวิตผมไปตลอดกาล

ผมไม่รู้มาก่อนว่าจะมีอะไรเกิดขึ้น ความจริงแล้วไม่รู้ด้วยซ้ำว่าจะได้พบอะไรเมื่อเราเปิดกล่องนั้นออก กล่องนั้นวางปิดอยู่มาแล้ว 5 ปี ระหว่างนั้นมันถูกย้ายไปย้ายมา และคงได้เห็นการเปลี่ยนแปลงมากมายที่เกิดขึ้นกับชีวิตของเรา

ผมเริ่มต้นทำธุรกิจเมื่อ 20 ปีก่อน โดยยึดอาชีพนายหน้าอสังหาริมทรัพย์หลังจบมัธยมปลาย ตอนนั้นความใฝ่ฝันจะเป็นนักบาสเกตบอลอาชีพได้ดับไปนานแล้ว ผมไม่รู้ว่าจะทำอะไรกับชีวิตต่อไป เท่าที่คิดได้มีงานอสังหาริมทรัพย์เท่านั้นที่จะช่วยให้ผมไม่ต้องไปทำงานในซูเปอร์มาร์เก็ต ดังนั้นในวันที่ 20 มิถุนายน 1980 เด็กหนุ่มวัย 19 ผู้นี้จึงได้ไปสอบและได้รับประกาศนียบัตรเป็นนายหน้าซื้อขายอสังหาริมทรัพย์

หลังจากนั้นไม่กี่เดือนการเข้าร่วมสัมมนาและเวิร์กช็อปเกี่ยวกับการกำหนดเป้าหมายได้สอนให้ผมรู้จักกับเทคนิคการพัฒนาตนเองที่เรียกกันว่า การสร้างจินตภาพ และการยืนยัน

ผมเข้าใจถึงประโยชน์ของการฝึกฝนวิธีเหล่านี้ก่อนที่จะมีชื่อเรียกอย่างเป็นทางการเสียอีก สมัยวัยรุ่นผมอยากเป็นนักบาสเกตบอลที่ประสบความสำเร็จมากกว่าสิ่งอื่นใด เป็นเอามากขนาดนั่งนึกภาพตัวเองชนะการแข่งขันแชมเปียนชิพ โดยเป็นคนทำแต้มตัดสินตอนวินาทีสุดท้าย ภาพนี้ฉายเข้าไปเข้ามาในหัวก่อนที่ผมจะลงสนามเสียอีก ผมคลั่งไคล้ขนาดนอนหลับพร้อมลูกบาสใต้ผ้าห่ม และเป็นตัวสำคัญของทีม จนกระทั่งได้รับบาดเจ็บจากอุบัติเหตุ

อย่างไรก็ตาม การเป็นแชมป์บาสเกตบอลไม่ใช่ประเด็นอีกต่อไป สำหรับผมแล้วสิ่งสำคัญในตอนนี้เป็นผู้ชนะในเกมธุรกิจ

ผมเริ่มด้วยการสังเกตว่าคนที่ประสบความสำเร็จที่สุดทั้งหลายในบริษัททำอะไรกันบ้าง และจับตามองพวกเขาราวกับเหยี่ยว คอยฟังว่าพวกเขาพูดอย่างไรเวลาคุยโทรศัพท์ เข้าร่วมประชุมด้วยเพื่อจะได้ฟังว่าพวกเขาพูดอะไรและพูดอย่างไร และเริ่มตะบันอ่านหนังสือพยายามซึมซับทุกแนวทางที่บอกว่าผมจะประสบความสำเร็จในอนาคตได้อย่างไร ผมนั่งฟังเทป เข้าร่วมการฝึกอบรมและสัมมนา โดยบ็อบ พร็อกเตอร์ ผู้สอนคนหนึ่งในโปรแกรมที่ผมเข้าร่วมได้กลายมาเป็นเพื่อน เป็นครู และหุ้นส่วนธุรกิจของผมในเวลาต่อมา

ในต้นทศวรรษ 1960 บ็อบได้ย้ายจากเมืองโตรอนโต บ้านเกิดมาทำงานที่ซิดคาโกกับเอิร์ล ไนติงเกล ผู้ก่อตั้งอุตสาหกรรมสอนการพัฒนาตนเองก่อนหน้านี้หนึ่งทศวรรษ แผ่นเสียง *The Strangest Secret (ความลับสุดประหลาด)* ที่โด่งดังของไนติงเกลเป็นแผ่นเสียงแผ่นแรกที่ไม่ใช่เพลงยอดนิยมที่ขายได้ 1 ล้านแผ่น เอิร์ล ไนติงเกล

เองเรียนรู้ปรัชญาดังกล่าวนี้มาจากนโปเลียน ฮิลล์ ผู้เขียนหนังสือแนว
แนวทางสู่ความสำเร็จที่น่าจะโด่งดังที่สุดคือ *Think and Grow Rich*
(คิดแล้วรวย)

จากนโปเลียน ฮิลล์, เอิร์ล ไนติงเกล ถึงบ็อบ พร็อกเตอร์ หัวใจ
สำคัญของคำสอนของพวกเขาคือ *ความลับไปสู่ความสำเร็จอยู่ที่ความ
สามารถในการควบคุมความคิด* ครูทั้งสามบอกว่า ข้อจำกัดเดียวใน
การประสบความสำเร็จก็คือ *ความคิดที่ถูกจำกัดโดยตัวเอง* เรื่องนี้ฟังดู
มีเหตุผลแม้จะยังไม่รู้ว่ามันทำงานและได้ผลอย่างไรก็ตาม แต่สำหรับ
ผมดูมันจะเป็นความจริงที่ชัดเจนในตัวของตัวเอง

หลังจากนั้นไม่นานผมก็เริ่มเขียนเป้าหมายต่างๆ ของผมออก
มาอย่างจริงจัง (ปัจจุบันผมยังมีเป้าหมายที่ผมเขียนในฤดูร้อนปี 1982
อยู่) ผมเริ่มเขียนคำยืนยันและบรรยายภาพความสำเร็จในแบบที่ผม
ต้องการอย่างชัดเจนลงบนกระดาษ ป้อนจิตไว้สำนึกของผมด้วยภาพ
ของเป้าหมายใหม่ๆ และฉายภาพความสำเร็จในฐานะนักธุรกิจของ
ผมกลับไปกลับมาเหมือนกับภาพยนตร์ในหัว

ในปีแรกของอาชีพนายหน้าซื้อขายอสังหาริมทรัพย์ผมทำเงิน
ได้ราว 30,000 เหรียญซึ่งไม่เลวนักสำหรับเด็กอายุ 20 แต่พอปีที่สอง
ผมก็ทำได้ 150,000 เหรียญ ดูเหมือนว่าการกำหนดเป้าหมาย การวาด
ภาพ และการยืนยันซ้ำๆ นี้ได้ผล!

หลังจากปีที่สอง ผมตัดสินใจหยุดพักเพื่อหาตัวเองและหาความรู้
เพิ่มเติม โดยรวบรวมเงินทั้งหมดที่ทำได้ ออกเดินทางรอบโลกด้วย
จักรยาน ชีไปเรื่อยๆ เพื่อเรียนรู้วัฒนธรรมที่แตกต่าง โลกทัศน์ใหม่
และขยายขอบเขตความเข้าใจถึงความเป็นไปได้ ทั้งหมดใช้เวลาไป
กว่าหนึ่งปี ผมกลับถึงโตรอนโตปลายปี 1984 และไปทำงานที่บริษัท
อสังหาริมทรัพย์อีกครั้ง แต่รู้ชัดเจนแล้วว่าคงจะอยู่ที่นี้ไปอีกไม่นาน

ผมทิวโหยที่จะรู้อะไรต่างๆ มากกว่านี้ ทำมากกว่านี้ และเป็นมากกว่านี้

สองสามปีต่อมา ในปี 1986 วอลเตอร์ ซีโนเตอร์ และแฟรงค์ โพลสเตอร์ เจ้าของสิทธิ์รี/แม็กซ์ (RE/MAX) บริษัทอสังหาริมทรัพย์ยักษ์ใหญ่ทางฝั่งตะวันออกของแคนาดาได้มาหาผมพร้อมข่าวว่า สิทธิ์แฟรนไชส์ย่อยในรัฐอินเดียนาของ RE/MAX วางอยู่ (ปัจจุบันวอลเตอร์ และแฟรงค์เป็นเจ้าของสิทธิ์แฟรนไชส์ย่อยที่ประสบความสำเร็จมากที่สุดในโลก) ทั้งสองรู้ว่าผมกระตือรือร้นที่จะเดินหน้าเต็มแก้ว และตัดสินใจเสนอให้ผมเข้าเป็นหุ้นส่วนกับพวกเขาหากผมยินดีย้ายไปดูแลธุรกิจที่อินเดียนา

“จอห์น พวกเขาว่า “นายอยากย้ายไปอินเดียนามั้ย?”

ผมบอกว่า “แน่นอนที่สุด! ไปได้เร็วที่สุดเมื่อไหร่?” แล้วก็ถามว่า “อะไรนะ...ช่วยบอกอีกทีชื่อว่าที่ไหน?” ผมไม่ได้ยินตรงที่พวกเขาบอกว่า “อินเดียนา” แค่ได้ยินว่า “อยากย้ายมั้ย?” เท่านั้น แต่ก็รู้ว่าพวกเขากำลังเสนอโอกาสที่ไม่อาจปฏิเสธได้

สัปดาห์แรกของผมที่อินเดียนา นักข่าวคนหนึ่งจากหนังสือพิมพ์อินเดียนาโพลิส บิสิเนส เจอร์นัล ได้สัมภาษณ์ผมถึงแผนธุรกิจของเรา และผมบอกว่า “ใน 5 ปี เราจะเป็นบริษัทอสังหาริมทรัพย์ที่ใหญ่ที่สุดในอินเดียนา...(เรามียอดขาย 1 พันล้านในเวลาต่อมา)”

นักข่าวจดสิ่งที่ผมพูด แล้วก็ถามขึ้นว่า “แล้วคุณคุยกับ...” เขาเอ่ยชื่อเจ้าของบริษัทอสังหาริมทรัพย์ที่ใหญ่ที่สุดในแถบนั้นออกมาโดยที่ผมไม่ได้คิดถึง

“อิม...ทำไมหรือครับ?” ผมถาม

เขายิ้ม “อ้าว ผมนึกว่าคุณรู้แล้วเสียอีกว่าบริษัทของพวกเขาตั้งมากกว่า 80 ปีแล้ว พวกเขามีส่วนแบ่งตลาดอสังหาริมทรัพย์ในแถบนี้ 70%”

ผมไม่รู้มาก่อนเลย ไม่เคยได้ยินชื่อคนเหล่านั้นด้วยซ้ำ ความจริงแล้วผมไม่รู้อะไรเลยเกี่ยวกับธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ในอินเดียनाไม่รู้ว่าจะจัดการกับธุรกิจของผมอย่างไร เพราะฉะนั้นไม่ต้องพูดถึงการสร้างธุรกิจที่มียอดขายสูงลิ่วและยังต้องเจอกับคู่แข่งที่เป็นเจ้าตลาดและมีฐานที่แข็งแกร่งมากอีกต่างหากเลย

นักข่าวหัวเราะ เห็นได้ชัดว่าผมหาเรื่องใส่ตัวเสียแล้ว แนนอนหลังจากนั้นไม่กี่วันรูปและเรื่องราวของผมก็ปรากฏหราบนหนังสือพิมพ์ภายใต้พาดหัว “ยอดขายพันล้านใน 5 ปี”

ผมกลายเป็นตัวตลกของเมือง... จนกระทั่งบริษัทของผมสามารถทำยอดขายได้ 1.2 พันล้านในอีก 5 ปีต่อมา

การสร้างจินตภาพและการยืนยันได้ผลจริงๆ ทว่าผมยังไม่รู้จะทำไมและทำได้อย่างไร แต่จะสนใจไปไย... ก็ในเมื่อมันได้ผลนะ!

ในปี 1995 ผมเริ่มทำในสิ่งที่อาจารย์ของผมเรียกว่า *บอร์ดจินตภาพ* โดยตัดรูปภาพที่แสดงถึงเป้าหมายและความฝันที่ผมต้องการและนำไปแปะไว้บนกระดาน จุดประสงค์ก็เพื่อย้ำเตือนผมทุกวันถึงทิศทางในชีวิต ตอนนั้นผมยังไม่เข้าใจพลังของแบบฝึกหัดนี้เท่าใดนัก ทว่าในอีกไม่นานทุกอย่างจะเปลี่ยนแปลงไป

ถึงตอนนี้ผมดูแล RE/MAX ในภูมิภาคมาหนึ่งทศวรรษแล้ว เราได้ขยายธุรกิจจนมีสำนักงานกว่า 75 แห่งและพนักงานขายกว่าพันคน ทว่าผมเริ่มไม่อยู่สุขอีกครั้ง ถึงเวลาแล้วที่ผมจะมองหาโอกาสใหม่ๆ ที่ยิ่งใหญ่กว่าเดิม ผมจัดการจ้างและฝึกคนที่จะมาแทน แล้วก็เริ่มแพ็คข้าวของใส่กล่อง เช่าโกดังเก็บ และย้ายจากอินเดียมากลับแคนาดาอีกครั้ง

ในอีกสองสามปีข้างหน้าผมและครอบครัวจะย้ายไปโน่นไปนี่ ขณะที่ผมพยายามมองหาโอกาสใหม่ๆ ที่ยิ่งใหญ่กว่า ผมได้ลงทุนใน

บริษัท 2-3 แห่ง เป็นที่ปรึกษาให้แก่บริษัทอีก 2-3 แห่ง จากนั้นปลายปี 1998 เลน แม็กเคอร์ดี เพื่อนคนหนึ่งของผมได้เชิญผมไปที่ซานฟรานซิสโก เพื่อดูสิ่งที่เควิน บุตรชายของเขา และเฮาเวิร์ด เพื่อนของเควิน ได้ร่วมกันพัฒนาขึ้น

“โครงการนี้น่าทึ่งมาก” เลนบอกผม “คุณจะดูรถหรือโรงแรมที่สนใจได้ทางอินเทอร์เน็ตโดยไม่ต้องดาวน์โหลดหรือเสียบต่อกับอะไรเลย คุณต้องมาดูด้วยตัวเอง”

ผมชื่นชมเลนและรู้ว่าการทำงานกับเขาเป็นโอกาสที่ดีมากที่สุดที่ผมจะได้เรียนรู้และก้าวหน้า บริษัทสุดท้ายของเขาทำเงินได้มากมาย ก่อนที่เขาจะขายต่อให้แก่ไอบีเอ็ม ดังนั้นผมจึงบินไปซานฟรานซิสโก และมองเห็นโดยไม่ต้องใช้จินตนาการมากมายเลยว่าแอปพลิเคชันออนไลน์ที่เควินและเฮาเวิร์ดพัฒนาขึ้น สามารถนำมาประยุกต์ใช้กับธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ ธุรกิจขายรถยนต์ โฆษณาขายห้องพักรวมโรงแรม และอื่นๆ อีกสารพัด เลนเชิญผมร่วมธุรกิจกับเขาในตำแหน่งรองประธานฝ่ายขายและการตลาดของบริษัทใหม่ และผมรับโดยไม่รีรอแม้แตวินาทีเดียว จากนั้นเขาก็พูดอะไรบางอย่างโดยที่ผมไม่คาดคิดว่า

“ทำไมคุณไม่เอาบริษัทนี้เข้าตลาดล่ะ...ตั้งแต่ฤดูใบไม้ร่วงนี้เลยเป็นไง?”

เลนต้องการเสนอขายหุ้นครั้งแรกแก่สาธารณชน (IPO) ใน 9 เดือน! มันเป็นเป้าหมายที่บ้ามากแม้ตอนนั้นเป็นยุคบูมของธุรกิจดอทคอมก็เถอะ ทว่าเลนรู้ดีถึงวิธีการบรรลุเป้าหมาย เขาอ่านหนังสือเล่มเดียวกับที่ผมอ่านและเคยศึกษากับคนบางคนที่ผมเคยศึกษาด้วย เขารู้ว่าข้อจำกัดของเราก็คือข้อจำกัดที่เรากำหนดให้ตัวเองหรือความคิดของเราเท่านั้น

ผมหายใจลึกๆ แล้วก็บอกว่า “แน่นอน เอาตามนั้นเลย!” แล้วผมก็จัดการย้ายครอบครัวจากแวนคูเวอร์ลงมาลอสแอนเจลิส และใช้เวลาหนึ่งปีข้างหน้าบินไปมาระหว่างแอลเอกับซานฟรานซิสโก สุดท้ายผมและเพื่อนสามารถก่อตั้งบริษัทใหม่ในต้นปี 1999 หลังจากที่ประสบความสำเร็จในการเสนอขายหุ้นแก่สาธารณชนครั้งแรกในตลาดหลักทรัพย์แนสแด็คในเวลาเพียง 9 เดือน ตามด้วยการควบรวมกับอีกบริษัทที่เท่าเทียมกัน ทำให้ธุรกิจของเรามีมูลค่าตลาดรวม 2.5 พันล้านเหรียญ

การผจญภัยครั้งนี้ส่งผล 3 ประการ คือ ทำให้ผมมีบทพิสูจน์ชัดเจนถึงพลังอำนาจของความคิดของคนอย่างที่ผมไม่เคยเห็นมาก่อน ทำให้ผมมีสถานะทางการเงินพอที่จะปลดเกษียณ และพบว่าอยากจะทำก้าวต่อไปเพื่อแสวงหาโอกาสใหม่อีกครั้ง ผมยังไม่รู้ว่าสิ่งนั้นคืออะไร แต่ไม่มีข้อสงสัยเลยว่าขณะที่ผมตามหาความฝันอยู่นี้ผมอยากจะไปอยู่ที่ซานดิเอโก

ผมไฝฝืนมาตลอด 20 ปีว่าอยากไปอยู่ซานดิเอโก ย้อนหลังไปในปี 1982 ขณะที่เดินทางรอบโลกนั้น ผมได้แวะซานดิเอโกและบอกตัวเองว่า “วันหนึ่งถ้ามีปัญญายู่ที่ไหนก็ได้ฉันจะมาอยู่ที่นี่”

ตอนนี้...ต้นปี 2000 ผมและครอบครัวได้หักคอเข้าบ้านหลังหนึ่งในซานดิเอโกอยู่ชั่วคราวแล้วก็เริ่มมองหาซื้อบ้าน เราได้บ้านหลังงามในเดือนเมษายน และผมได้จัดการให้คนส่งของทั้งหมดที่เก็บอยู่ในโกดังที่อินเดียียนานหลายปีมาให้

ไม่กี่สัปดาห์ต่อมาเฟอร์นิเจอร์ทั้งหมดก็มาถึง พร้อมกับกล่องอีกสิบกกว่าใบ

เรื่องนี้เกิดขึ้นขณะที่ผมนั่งอยู่ในห้องทำงานในบ้านใหม่ของผมในเช้าวันอังคารวันหนึ่งของเดือนพฤษภาคมที่มีอากาศสดใส รอบตัว

เต็มไปด้วยกล่องที่ยังปิดอยู่ ขณะที่ผมนั่งเช็คอีเมล คีแนน ลูกชายวัย 6 ขวบของผมนั่งอยู่บนกล่องใบหนึ่งใกล้ประตูพลาจแกว่งขาเคาะกับกล่อง และผมบอกว่า “ลูกรัก พ่อกำลังทำงานอยู่ อย่าเอาขาเคาะกับกล่องอย่างนั้นมันทำให้พ่อไม่มีสมาธิ”

“มีอะไรอยู่ในกล่องซะพ่อ?” คีแนนถาม แล้วก็เคาะขาที่กล่องต่อ

ผมเหลือบไปมองตัวหนังสือที่ผมเขียนไว้ด้วยปากกาเมจิกบนกล่อง “มีกระดานจินตภาพที่พ่อทำสมัยอยู่อินเดียนานะ จำอินเดียนาได้มั๊ยลูก?” ตอนที่ผมเก็บของลงกล่องนั้น คีแนนยังเป็นเด็กเฟ็งจะหัดเดิน

“กระดานจินตภาพคืออะไรล่ะ?”

ผมพยายามอธิบายให้เข้าใจง่ายที่สุดว่ามันเป็นภาพของสิ่งที่คุณต้องการหรือสิ่งที่คุณอยากประสบความสำเร็จในธุรกิจหรือในชีวิต

“แล้วทำไมพ่อต้องทำแบบนี้ด้วย?”

ผมอยากจะทำบอกว่า “ก็ทำไปนั่นแหละ” เพื่อที่ว่าจะได้จบเรื่องเสียทีและจะได้นั่งเช็คอีเมลต่อ ทว่าเมื่อเห็นหน้าคีแนน ซึ่งดูเหมือนว่ากำลังมีความสุขกับบ้านใหม่ที่นำดินแดนนี้ ผมก็เปลี่ยนใจ...

สมัยเด็ก ผมเคยสัญญากับตัวเองว่าเมื่อผมโตขึ้น (และน่าจะมีความเป็นผู้ใหญ่พอ) เมื่อมีลูกของตนเอง ผมจะไม่มีวันพูดกับลูกว่า “ก็ทำไปนั่นแหละ” ดังนั้นผมจึงจัดการใช้มีดกรีดเปิดกล่องออก แล้วก็หยิบกระดานจินตภาพกระดานแรกขึ้น...เป็นภาพรถเบนซ์ที่ในตอนนั้นผมอยากได้ และต่อมาผมก็ได้ซื้อ ได้ขับ ได้รู้สึกพอใจ และได้ขายมันไปแล้ว แล้วก็มีความพิก้า และรองเท้าหนังจะเข้คู่หนึ่งวางอยู่ติดกัน ผมมองภาพเหล่านี้ได้อยู่ครู่หนึ่ง นึกถึงวันเก่าๆ จากนั้นก็ดึงกระดานที่สองออกมา และสิ่งที่เห็นก็คือ บ้านหลังมึทึ่ม สวยงามมาก

ความคิดแรกของผมก็คือ “เฮ้...ภาพนี้มาอยู่ตรงนี้ได้ยังไง?” บางทีแผ่นพับโฆษณาขายบ้านอาจตกลงไปในกล่องตอนที่ผมเก็บข้าวของเตรียมย้ายที่อยู่ แต่ไม่สิ เป็นไปได้อย่างไร กล่องนี้ถูกปิดผนึกไว้นานหลายปีแล้ว! ผมมองดูรูปบ้านซึ่งเป็นส่วนหนึ่งบนกระดานภาพ...

แล้วก็น้ำตาไหล

ภาพดังกล่าวเป็นภาพที่ผมตัดจากนิตยสาร *Dream Homes* ฉบับ 5 ปีก่อน เป็นบ้านที่พิเศษมากบนเนื้อที่ 6 เอเคอร์ มีหน้าต่าง 188 บาน ต้นส้ม 320 ต้น ต้นเลมอน 2 ต้น และอื่นๆ มากมาย ไม่ผิดเลย... นี่คือนบ้านที่เราสองคนนั่งอยู่ในตอนนี้ มันไม่ใช่แค่ เหมือน เท่านั้น แต่เป็นบ้านหลัง นี้ เลยแหละ

ตอนที่ตัดรูปจากนิตยสาร ผมไม่รู้ว่ามีบ้านหลังนี้อยู่ที่ไหน ราคาเท่าไร มันเป็นเพียงแค่ภาพภาพหนึ่งในนิตยสารเท่านั้น

ใจผมเต้นตึกตัก ความเป็นไปได้ที่ผมจะซื้อบ้านในภาพนั้นมีเท่าใด? ที่สำคัญก็คือ คุณเริ่มคำนวณค่าความเป็นไปได้จากตรงไหน?

ทันใดนั้นเองผมก็รู้ว่าผมจะอย่างไรกับชีวิตต่อไป...

หากคุณได้ดูหนังเรื่อง *The Secret* คุณจะไ้ยินผมพูดถึงตอนนี้ แต่สิ่งที่เราไม่มีโอกาสพูดถึงใน *The Secret* คือเรื่องที่จะเกิดขึ้นต่อไป เหตุการณ์นี้คือจุดหักเหในชีวิตของผม เป็นเหมือนกลางบอกระเบิดที่เป็นตัวขับเคลื่อนทุกสิ่งทุกอย่างในชีวิตของผมนับแต่บัดนั้นเป็นต้นมาและคือที่มาของหนังสือที่อยู่ในมือคุณเล่มนี้

เป็นเวลากว่า 20 ปีมาแล้วที่ผมจะปฏิบัติตามวิธีสู่ความสำเร็จที่ผมเรียนรู้มา คือ ทำการยืนยัน กำหนดเป้าหมายที่ชัดเจน สร้างจินตภาพ และเพ่งจิตทำสมาธิอย่างสม่ำเสมอ ผมได้เห็นข้อพิสูจน์มากมายที่บอกว่ามันได้ผลแม้จะยังไม่รู้ว่า *ทำไม* ความจริงในตอนนั้นผม

ไม่สนใจด้วยซ้ำว่าทำไม ทว่าตอนนี้ผมเริ่มอยากรู้แล้ว

ในปี 2000 นั้นผมได้ “ปลดเกษียณ” ตัวเอง บนโต๊ะทำงานของผมไม่มีธุรกิจใดๆ ที่ต้องจัดการ ไม่มีข้อเสนอ และไม่มีความต้องการใดๆ ที่จะเริ่มธุรกิจใหม่ ผมอยู่ในฐานะที่เรียกว่าโชคดีมาก และผมคิดว่าผู้อ่านทุกคนจะต้องอยากมาถึงจุดนี้ คือ การมีอิสรภาพทางการเงินเต็มที่ ไม่มีเรื่องจำเป็นต้องทำงานเพื่อเงินอีก

ดังนั้นความอยากรู้ว่าทำไมบ้านที่ผมอยู่ในตอนนี้ถึงได้เข้าไปอยู่ในกล่องกระดาษได้จึงกลายเป็นงานเต็มเวลาของผม

ผมเริ่มเขียนรายชื่อนักวิทยาศาสตร์ระดับแนวหน้าในทุกสาขาที่ดูเหมือนว่าจะเกี่ยวข้องกับคำตอบที่ผมเสาะแสวงหาอยู่นี้ แล้วก็เริ่มอ่านทุกอย่างที่พวกเขาเขียน หลังจากนั้นไม่นานผมก็เริ่มบินไปทั่วประเทศเพื่อฟังการบรรยายหรือถึงกับโทรศัพท์ไปคุยกับพวกเขา ในช่วงอีกหลายเดือนและหลายปีต่อจากนี้ผมจะได้คุยกับผู้ที่เชี่ยวชาญที่สุดในด้านควอนตัมฟิสิกส์ ผู้เชี่ยวชาญด้านระบบประสาท ปรัชญา และอื่นๆ อีกหลายสาขา สิ่งที่พวกเขาบอกผมเป็นเรื่องที่ไม่น่าเชื่ออย่างยิ่งที่อธิบายถึงการที่ผมสร้างบริษัทที่ประสบความสำเร็จบริษัทแล้วบริษัทเล่าอย่างไร และเรามาอยู่ในบ้านในฝันที่อยู่ในกล่องกระดาษนั้นได้อย่างไร

ในอีก 2-3 บทข้างหน้า เราสองคนจะนำคุณเข้าไปในกล่องกระดาษนั้น และแบ่งปันบางสิ่งบางอย่างที่น่าอัศจรรย์อย่างยิ่งที่นักวิทยาศาสตร์เหล่านี้ได้บอกกับเรา

ค้นหาคำตอบ : โลกทำงานอย่างไร

ในปี 1633 นักดาราศาสตร์ชรานามกาลิเลโอ กาลิเลอี ถูกศาสนจักรไต่สวนและตัดสินว่ามีความผิดฐานมีความคิดเห็นนอกกรีต และต้องโทษจำคุกตลอดชีวิต

ความผิดของกาลิเลโอก็คือ เขาได้ไปรับรองแนวคิดที่นิโคลาส โคเปอร์นิคัส นักดาราศาสตร์ชาวคาทอลิกผู้ยิ่งใหญ่ก่อนหน้าเขาหนึ่งศตวรรษบอกว่า โลกไม่ใช่ศูนย์กลางของระบบสุริยะ กาลิเลโอบอกว่าความจริงแล้วตรงกันข้าม คือ มีพระอาทิตย์อยู่ตรงกลาง และโลกเป็นเพียงดาวเคราะห์ดวงหนึ่งที่โคจรรอบดวงอาทิตย์เท่านั้น

แนวคิดดังกล่าวนี้ตรงกันข้ามกับที่บอกไว้ในพระคัมภีร์อย่างสิ้นเชิง กาลิเลโอถูกบังคับให้เพิกถอนความเห็นของเขาต่อสาธารณะ และ *Dialogue Concerning the Two Chief World Systems* หนังสือเกี่ยวกับแนวคิดของเขาถูกสั่งให้เป็นหนังสือต้องห้าม ในภายหลังการคุมขังได้ถูกเปลี่ยนมาเป็นการกักบริเวณภายในบ้านแทน โดยชาย

ชราถูกห้ามมิให้ออกนอกบริเวณบ้านที่ตั้งอยู่นอกกรุงฟลอเรนซ์ของ เขาจนกระทั่งตาบอดและเสียชีวิตลงในเวลาต่อมา

กระนั้นก็ตาม แนวคิดของกาลิเลโอยังคงยืนหยัดจนถึงทุกวันนี้ การทดลองต่างๆ รวมถึงโมเดลคณิตศาสตร์ที่เขาใช้ในการทำความเข้าใจกับธรรมชาติ ถือเป็นจุดเริ่มต้นของพัฒนาการวิทยาศาสตร์ยุคใหม่ ในเวลาต่อมา และหลังจากนั้น 3 ศตวรรษ นักฟิสิกส์ชาวเยอรมันนาม อัลเบิร์ต ไอน์สไตน์ ได้ยกย่องเขาว่าเป็น “บิดาแห่งวิทยาศาสตร์ยุคใหม่”

เป็นเวลากว่าพันปีก่อนยุคของกาลิเลโอที่วิทยาศาสตร์จะมุ่งอยู่กับการอธิบายถึงความเป็นจริงมากกว่าการค้นคว้าหาข้อพิสูจน์เพื่อสนับสนุนคำอธิบายเหล่านั้น แต่เมื่อมาถึงยุคของโคเปอร์นิคัสและ กาลิเลโอ นักวิทยาศาสตร์ในยุโรปได้พยายามมุ่งหาหลักฐานจากการทดลองจริงแทนที่จะเป็นการทดลองในเชิงความคิดเท่านั้น เช่น วินาที สำคัญที่กาลิเลโอทิ้งของ 2 สิ่งลงจากหอคอยแห่งเมืองปิซาเพื่อพิสูจน์ สมมติฐานของอริสโตเติลว่าของที่มึ้นน้ำหนักมากกว่าจะตกลงสู่พื้นเร็วกว่าของที่มึ้นน้ำหนักเบา (ซึ่งไม่ใช่)

นับตั้งแต่ยุคของกาลิเลโอเป็นต้นมา การสังเกตการณ์ที่แม่นยำของนักวิทยาศาสตร์ทำให้เห็นว่าโลกของเราเป็นเสมือนกลไกการทำงานของนาฬิกาขนาดมหึมา แนวคิดเกี่ยวกับจิต วิญญาณ หรือจิตใต้สำนึก ใช้ไม่ได้หนักสำหรับพวกเขา เรอเน เดส์การ์ตส์ นักปรัชญาและนักคณิตศาสตร์ชาวฝรั่งเศสในยุคเดียวกับกาลิเลโอซึ่งปัจจุบันได้รับการยกย่องว่าเป็น “บิดาแห่งปรัชญายุคใหม่” ประกาศว่า วิธีที่ดีที่สุดในการเข้าใจถึงการทำงานของโลกคือ การแบ่งสิ่งที่มีอยู่เป็น 2 ส่วน คือ โลกที่เป็นรูปธรรมหรือโลกเชิงวัตถุซึ่งอยู่ภายใต้หลักวิทยาศาสตร์ และโลกที่เป็นนามธรรมหรือโลกทางจิตวิญญาณซึ่งเป็นแดนของศาสนจักร

เดส์การ์ตส์เป็นเจ้าของประโยคอันโด่งดัง “ข้าคิด...ดังนั้นข้าจึง

มีอยู่” ทว่าความจริงแล้วเดส์การ์ตส์เองก็ยังคงสงสัยกับการ คิด เช่นเดียวกับที่นักวิทยาศาสตร์ยังคงพิศวงกันอยู่หลายศตวรรษหลังการประกาศของเขา มนุษย์เราคิดกันอย่างไร? ความคิดเหล่านั้นมาจากที่ไหน? ทำไมขึ้นเนื้อเล็กๆ น้อยๆ ที่ประกอบกันเป็นสมองจึงก่อให้เกิดจิตสำนึกขึ้นมาได้...? หรืออย่างที่จอห์น เฮเกลิน นักฟิสิกส์ร่วมสมัยบอกว่า “มีคำถามเชิงปรัชญาล้ำลึกว่าสำนึกหรือความคิดของคนเราออกมาจากก้อนเนื้อก้อนหนึ่งได้อย่างไร”

แม้การแบ่งแยกอย่างชาญฉลาดระหว่างความจริงกับสัญชาตญาณของเดส์การ์ตส์จะบอกว่า ความคิดของเราจะ ต้อง เชื่อมโยงกับสิ่งอื่นๆ ที่มีอยู่ด้วย แต่คำถามคือ มันเชื่อมโยงกันอย่างไร? คำตอบของคำถามเหล่านี้จะช่วยให้เราค้นพบโลกของความเป็นไปได้ใหม่ๆ ในการที่เราจะประสบความสำเร็จได้ในชีวิต ซึ่งคือหัวใจสำคัญของหนังสือ *The Answer* เล่มนี้

โลกของอะตอม

หลังจากยุคของกาลิเลโอและเดส์การ์ตส์หลายรุ่น เซอร์ไอแซก นิวตัน ได้เผยให้เห็นแนวคิดเกี่ยวกับธรรมชาติในเชิงกลไกมากขึ้น โดยได้ให้กฎซึ่งอธิบายถึงการทำงานของกลไกนี้ไว้ ฟิสิกส์คลาสสิกหรือวิทยาศาสตร์ยุคใหม่ทุกแขนงก็ว่าได้ล้วนตั้งอยู่บนรากฐานที่นิวตันวางไว้ทั้งสิ้น นิวตันได้อธิบายถึงจักรวาล 3 มิติอันว่างเปล่าซึ่งวัตถุเคลื่อนที่ไปตามกฎที่ไม่มีมีการเปลี่ยนแปลง กฎแห่งการเคลื่อนที่นี้ได้นำมาซึ่งความก้าวหน้าทางเทคโนโลยี ไม่ว่าจะเป็นเครื่องจักรไอน้ำ หรือการสำรวจอวกาศที่นำไปสู่การวิเคราะห์ตัวอย่างดินจากดาวอังคาร

สิ่งมหัศจรรย์มากมายได้เกิดขึ้นจากการประยุกต์ใช้กฎของนิวตัน

ทว่าในที่สุดนักวิทยาศาสตร์ก็พบกับข้อจำกัดของโลกทัศน์แบบนิวตัน ความทันสมัยของเครื่องมือต่างๆ ในยุคนี้ทำให้นักวิทยาศาสตร์สามารถสำรวจโลกกายภาพลึกเข้าไปถึงแก่นของอะตอม และพบว่าธรรมชาติของโลกความจริงแตกต่างไปจากที่เดส์การ์ตส์และนิวตันจินตนาการมาก

ในช่วงต้นศตวรรษที่ 20 มุมมองเกี่ยวกับโลกในเชิงกลไกที่ทำงานอย่างเป็นระบบระเบียบได้เริ่มเปลี่ยนแปลงไป การค้นพบกัมมันตภาพรังสีในปลายทศวรรษ 1890 ทำให้นักวิทยาศาสตร์เริ่มค้นคว้าเกี่ยวกับโลกจากภายในนิวเคลียสของอะตอม แล้วก็ตะลึงงันเมื่อพบว่าในระดับที่ย่อยลงไปจากอะตอม พฤติกรรมของโลกกายภาพไม่ได้เป็นไปอย่างที่นิวตันว่าไว้เลย ความจริงแล้วตัว “อะตอม” เองยังเป็นเสมือนภาพลวงตาซึ่งเมื่อนักวิทยาศาสตร์ดูใกล้ขึ้นไปเท่าใดก็พบว่ามันไม่ได้อยู่ที่นั่นจริงๆ อีกด้วย

คำว่า “atom” เป็นคำภาษากรีกโบราณ แปลว่า “หน่วยซึ่งไม่อาจแบ่งแยกได้” ตลอดเวลาจนถึงศตวรรษที่ 19 นักวิทยาศาสตร์ต่างเชื่อว่าจักรวาลทางกายภาพล้วนประกอบด้วยอนุภาคพื้นฐานเหล่านี้ ทว่าการค้นพบกัมมันตภาพรังสีทำให้เรารู้ว่าอะตอมยังสามารถแบ่งย่อยลงไปได้อีก และยังมีอะไรอีกมากมายภายในอะตอมที่กำลังรอการสำรวจ วัต และอธิบายอยู่ เมื่อภาพที่เรามองเห็นเกี่ยวกับอะตอมเริ่มพังทลายลง รากฐานของฟิสิกส์คลาสสิกก็พังทลายตามลงด้วย ในที่สุดมุมมองของเราที่ว่าโลกทำงานอย่างไรนั้นก็มาถึงจุดเปลี่ยนแปลงสำคัญ

ทุกสิ่งคือพลังงาน

เมื่อเอ่ยชื่อ อัลเบิร์ต ไอน์สไตน์ คุณคิดถึงอะไร? คุณอาจคิดถึง

ผมขวย่งเหยิงเหมือนคนบ้าของเขา หรือภาพนักฟิสิกส์คนสำคัญที่กำลังแลบลิ้นปลิ้นตาล้อเลียนเราอยู่ หรืออาจคิดคำว่า “อัจฉริยะ” ไม่ว่าภาพที่ผุดขึ้นในใจของคุณคืออะไรก็ตาม สูตร $E = MC^2$ อาจผุดขึ้นมาด้วย อะไรหรือที่ทำให้สมการของทฤษฎีที่ซับซ้อนนี้สำคัญจนแม้แต่ชาวบ้านที่ไม่ใช่นักวิทยาศาสตร์ก็ยังรู้จัก? คำตอบก็คือ เพราะว่ามันช่วยสมการแสนธรรมดาที่บอกว่า “พลังงานเท่ากับมวลคูณด้วยอัตราความเร็วของแสงยกกำลังสอง” นี้ ไอน์สไตน์ได้เขย่าความคิดที่มีมานานนับศตวรรษ ทำให้เรามองเกี่ยวกับการทำงานของโลกที่เคยมีพลิกผันไปอย่างสิ้นเชิง

ในความพยายามที่จะอธิบายถึงพฤติกรรมที่น่างงของแสงนั้น ไอน์สไตน์พบว่าวิธีเดียวคือการหยุดมองมันภายในกรอบโครงสร้างที่เป็นระบบระเบียบแบบฟิสิกส์ของนิวตัน จากนั้นก็ได้แนะนำภาพการทำงานของโลกของเขาเอง คือ *ทฤษฎีสัมพัทธภาพ* เหตุผลหนึ่งที่แนวคิดของไอน์สไตน์สามารถเปลี่ยนแปลงมุมมองของเราก็เป็นครั้งแรกที่แนวคิดของเขอธิบายว่า ไม่เพียงแต่พลังและสสารจะมีความสัมพันธ์กันเท่านั้น แต่ยังสามารถเปลี่ยนแปลงไปมาระหว่างกันได้อีกด้วย แนวคิดของไอน์สไตน์ทำให้เราได้พบรอยแตกเล็กๆ บนกำแพงที่แบ่งแยกโลกของมวลและพลังงานออกจากกัน และในที่สุดโลกฟิสิกส์คลาสสิกที่มีระบบระเบียบ มีการแบ่งแยกอย่างชัดเจนของนิวตันก็ต้องหลีกทางให้กับโลกที่วุ่นวายและประหลาดชนิดไม่อาจจินตนาการถึงของ *ควอนตัมฟิสิกส์*

ควอนตัมฟิสิกส์คือการศึกษางานของโลกในสเกลที่เล็กที่สุดหรือในระดับที่เล็กกว่าอะตอมมาก และในขณะที่นักวิทยาศาสตร์ศึกษาธรรมชาติของความเป็นจริงในสเกลที่เล็กลงทุกทีนี้ ความประหลาดบางอย่างก็เริ่มปรากฏขึ้น คือ ยิ่งศึกษา “ความจริง” ลงไปลึกเท่าไร

ก็ยิ่งเหมือนว่ามันจะจางหายไปจากภาพเท่านั้น โดยขณะที่ไล่ล่าค้นหาอนุภาคขนาดเล็กที่สุดของมวลอยู่ มันกลับปรากฏขึ้นในรูปของกระเปาะพลังงานขนาดเล็กอย่างเด่นชัดทว่ายากจะอธิบายได้ซึ่งนักฟิสิกส์เรียกว่า *ควอนตา*

การค้นพบของไอน์สไตน์ทำให้สรุปได้ว่า *ทุกสิ่งทุกอย่างล้วนเป็นพลังงาน* ไม่ว่าจะเป็นหิน ดาวเคราะห์ น้ำในแก้ว มือของคุณ ทุกสิ่งทุกอย่างที่คุณสัมผัส ลึมรส หรือได้กลิ่นล้วนประกอบขึ้นจากโมเลกุลซึ่งประกอบขึ้นจากอะตอมที่มาจากโปรตอน อิเล็กตรอน และนิวตรอนที่มาจากความว่างเปล่า...หรือพลังงานกระเปาะเล็กๆ ซึ่งสั้นอยู่เท่านั้น

นี่คือจุดที่ควอนตัมฟิสิกส์มาบรรจบกับสิ่งที่ผมพบภายในกล่องกระดาษ สิ่งนี้นักฟิสิกส์ได้พบเกี่ยวข้องกับวิธีที่คุณจะสร้างชีวิตอย่างที่คุณฝันจากการสร้างธุรกิจในพื้นที่ของคุณ นั่นที่ที่คุณรู้ว่าทุกอย่างคือพลังงาน สสารและพลังงานจะไม่สามารถแบ่งแยกออกจากกันได้อีกต่อไป และขอบเขตระหว่างโลกกายภาพกับโลกความคิดของเราก็เริ่มจางหายไปด้วยเช่นกัน

อ่านใจพระเจ้า

หลายทศวรรษหลังการค้นพบทฤษฎีสัมพัทธภาพของไอน์สไตน์ ควอนตัมฟิสิกส์ก็เริ่มเผยให้เห็นความแปลกประหลาดต่างๆ นานา กระเปาะพลังงานขนาดจิ๋วซึ่งเรียกกันว่าควอนตาได้แสดงพฤติกรรมที่น่าประหลาดใจมากมาย ซึ่งรวมถึงการมีอิทธิพลต่อกันและกันอย่างที่ไม่สามารถอธิบายได้ซึ่งเรียกว่า ความพัวพัน (entanglement)

ในหนังสือชื่อ *Science and the Akaschic Field* ของ

นักฟิสิกส์ เออร์วิน ลาชโล กล่าวถึงการทดลองชุดหนึ่งของผู้เชี่ยวชาญเกี่ยวกับการจับเท็ง - คลีฟ แบ็กสเตอร์ โดยแบ็กสเตอร์ได้นำเซลล์เม็ดเลือดขาวจากปากของผู้เข้าร่วมการทดลองไปเพาะเลี้ยงในหลอดทดลอง จากนั้นย้ายสิ่งที่เพาะไปยังสถานที่อื่นซึ่งห่างออกไป 7 ไมล์ แล้วติดเครื่องจับเท็งกับเซลล์ที่เพาะเลี้ยงก่อนเริ่มทำการทดลองชุดหนึ่งกับผู้เข้าร่วม

ในการทดลองครั้งหนึ่ง เขาให้ผู้ถูกทดลองดูโทรทัศน์เกี่ยวกับการโจมตีอ่าวเพิร์ลฮาร์เบอร์ของพวกญี่ปุ่นในปี 1941 ชายผู้นี้เป็นอดีตทหารปืนใหญ่ของกองทัพเรือที่เคยอยู่ในเหตุการณ์จริง เมื่อใบหน้าที่ทหารปืนใหญ่คนหนึ่งปรากฏบนจอ ชายที่เข้าร่วมการทดลองมีสีหน้าซึ่งแสดงถึงอารมณ์บางอย่าง และขณะเดียวกันนั่นเองเข็มเครื่องจับเท็งซึ่งอยู่ห่างออกไป 7 ไมล์ครั้งก็กระตุก *อย่างที่ว่ามันจะกระตุกหากติดกับชายผู้นั้นเบะ* ไม่ใช่เพียงแค่กับเซลล์เม็ดเลือดขาวในหลอดทดลองที่อยู่ห่างไปหลายไมล์เท่านั้น

ในการทดลองอีกครั้ง ลาชโลได้เปลี่ยนแปลงสถานการณ์การทดลอง และเพิ่มระยะห่างออกไปอีกหลายสิบและหลายร้อยไมล์ในเวลาต่อมา ทว่าผลลัพธ์ก็ยิ่งน่าอัศจรรย์ใจเช่นเดิม

มันเป็นไปได้อย่างไร? หากอธิบายในภาษาคอนตัมฟิสิกส์แล้ว เราคงบอกได้ว่า เพราะอนุภาคในตัวของทหารปืนใหญ่มองยังคงเกี่ยวพันหรือ “พัวพัน” กับกันและกัน ดังนั้นไม่ว่ามันจะถูกแยกออกจากกัน ไกลขนาดไหนก็ตามก็จะยังคงมีอิทธิพลต่อกันและกันอยู่ นอกจากนี้ผลที่เกิดขึ้นยังเร็วกว่าความเร็วแสง ซึ่งขัดกับกฎพื้นฐานข้อหนึ่งของไอน์สไตน์ด้วย

นักวิทยาศาสตร์เรียกความสามารถในการโยงใยถึงกันและกันทันทีที่ไม่สามารถอธิบายได้นี้ว่า นีออน-โลแคลิตี (*nonlocality*) โดย

ไอน์สไตน์ใช้คำที่เป็นวิชาการน้อยกว่านี้ว่า พหุติกรรมนำชนลุ่มที่เกิดขึ้น
ห่างออกไป

พลังนี้คืออะไร? มันอาจเป็นอะไรบางอย่างที่เป็นพื้นฐานลึกกลง
ไปกว่าพลังงานหรือไม่? ขณะนี้ได้มีการค้นคว้าพลังงานรากฐานซึ่ง
อาจเป็นตัวเชื่อมโยงพลังงานทุกชนิดที่เรารู้จักเข้าด้วยกัน การค้นหา
สมการคณิตศาสตร์สมการเดียวที่สามารถอธิบายถึงพหุติกรรมของ
พลังงานทุกชนิดที่เป็นที่รู้จักในจักรวาล หรือทฤษฎีหนึ่งเดียวที่จะเชื่อม
ทุกสิ่งทุกอย่างเข้าด้วยกันที่เรียกว่า “ทฤษฎีทุกสิ่งทุกอย่าง” (*Theory
of Everything*) ได้กลายเป็นจอกศักดิ์สิทธิ์แห่งวงการวิทยา
ศาสตร์ โดยนักฟิสิกส์ดาราศาสตร์ระดับแนวหน้าบางท่าน เช่น สตีเฟน
ฮอว์กิงส์ บอกว่าเมื่อใดที่เราค้นพบทฤษฎีทุกสิ่งทุกอย่างแล้วเราก็จะ
ล่วงรู้ถึงความคิดของพระเจ้าได้

การค้นพบสุดประหลาด : ความกิดมีผลต่อมวล

20 ปีหลังจากการค้นพบอันเป็นรากฐานสำคัญของไอน์สไตน์
มีแนวคิดใหม่ที่น่าสนใจซึ่งความเปลี่ยนแปลงอย่างฉับพลันพอกับของ
ไอน์สไตน์จากการค้นพบของ 2 นักฟิสิกส์ชาวสวีเดนซึ่งเป็นผู้บุกเบิก
ควอนตัมฟิสิกส์ยุคแรก คือ นีลส์ บอห์ร และแวร์เนอร์ ไฮเซนแบร์ก
คนสนิทของเขา

บอห์รและไฮเซนแบร์กได้ศึกษาพหุติกรรมที่นำฉงนสงสัยของ
อนุภาคย่อยของอะตอม (sub-atomic particles) และพบว่าเมื่อมอง
ลึกเข้าไปในแก่นของอะตอม เจ้า “อนุภาคที่ไม่อาจแบ่งแยกได้” นี้ไม่
ได้มีระบบระเบียบเหมือนกับลูกบิลเลียดในแบบจำลองระบบสุริยะ
แม้แต่น้อย แต่เป็นอะไรบางอย่างที่ยู่เหยิงกว่ามาก คือ เป็นเหมือน

กระเปาะขนาดจิ๋วของ *ความเป็นไปได้*

อนุภาคย่อยของอะตอมแต่ละอนุภาคที่ปรากฏให้เห็นนั้น ไม่ได้เป็น “สิ่ง” ที่เป็นของแข็งและมีความเสถียรเลย แต่มี *โอกาส* ที่จะเป็นอย่างที่มันเป็นไปได้ *หลักความไม่แน่นอน (uncertainty principle)* ของไฮเซนแบร์กบอกว่า เป็นไปไม่ได้ที่จะทำการวัดคุณลักษณะทั้งหมดของอนุภาคย่อยของอะตอมได้ในคราวเดียวกัน เช่น หากคุณจะบันทึกตำแหน่งของโปรตอน คุณจะไม่สามารถบ่งลงไปถึงความเร็วหรือวิถีของมันได้ แต่ถ้าคุณรู้ถึงความเร็ว คุณก็ไม่สามารถบ่งตำแหน่งของมันได้

งานของบอห์ร์และไฮเซนแบร์กให้ข้อสังเกตว่าในระดับรากฐานที่สุดแล้วสสารไม่ได้เป็นอะไรเฉพาะทั้งนั้น ความเข้าใจใหม่ในสเกลที่เล็กลงกว่าอะตอมก็คือ โลกความเป็นจริงไม่ได้มาจากสิ่งที่มีตัวตนจับต้องได้แต่เป็นความเป็นไปได้มากมายเหมือนกับภาพร่างที่สามารถเป็นไปได้อย่างหรือเป็นแนวคิดเกี่ยวกับสิ่งสิ่งหนึ่งเท่านั้นไม่ใช่สิ่งนั่นเอง อนุภาคจะมีลักษณะเฉพาะของ “สิ่ง” นั้นๆ (หรือภาษานักวิทยาศาสตร์ว่า คุณลักษณะต่างๆ จะยุบตัวเหลือเพียงสถานะเดียว) เมื่อถูกวัดหรือสังเกตเท่านั้น และการค้นพบว่าการสังเกตการณ์มีผลต่อพฤติกรรมของอนุภาคนี้แหละคือสิ่งที่น่าอัศจรรย์ใจอย่างยิ่ง

ทุกครั้งที่นักวิทยาศาสตร์สังเกตอิเล็กตรอน อิเล็กตรอนจะปรากฏขึ้นตรงตำแหน่งที่พวกเขาคาดหวังไว้เป๊ะ และสิ่งนี้จะเกิดขึ้นไม่ว่าผู้สังเกตจะเป็นนักวิทยาศาสตร์หรือคนขับรถประจำทาง ที่ประหลาดกว่านั้นก็คือ หลังจากนั้นไม่นานก็มีการพบว่ามีแค่ *ตั้งใจ* จะวัดอนุภาคเท่านั้นยังไม่ได้ลงมือวัดจริงๆ มันก็สามารถมีอิทธิพลต่ออนุภาคนั้นๆ ได้!

ทฤษฎี ZERO-POINT FIELD

ขณะที่นักวิทยาศาสตร์ยังคงค้นคว้าในสเกลเล็กลงนั้นก็พบกับสิ่งที่น่าประหลาดใจอย่างยิ่งซึ่งพวกเขาเรียกว่า สนามพลังจุดศูนย์ (zero-point field - ZPF) เพราะว่าในระดับที่เล็กจิ๋วที่สุดนี้ ได้มีแรงอะไรบางอย่างปรากฏขึ้นแม้ว่าอนุภาคจะอยู่ที่ศูนย์สัมบูรณ์ที่พลังงานทุกรูปแบบซึ่งเป็นที่รู้จักกันอยู่จะหายไปหมดก็ตาม

นี่คือจุดที่ความเชื่อมโยงของความพัวพันทั้งหมดหรือการปรากฏขึ้นของการกระทำที่อยู่ห่างออกไปซึ่งไอน์สไตน์บอกว่่านาชนลูกเริ่มมีเหตุผล ณ ใต้ระดับพลังงานลงไปนี้ปรากฏว่ายังมีระดับพื้นฐานต่ำลงไปกว่านั้น สิ่งปรากฏในสนามนี้ไม่ใช่ “พลังงาน” ใดๆ แต่ก็ไม่ได้ว่างเปล่าเสียทีเดียวด้วย และนักฟิสิกส์พบว่าสนามดังกล่าวนี้ น่าจะเรียกได้ตรงที่สุดว่าสนามข้อมูล (field of information)

อธิบายอีกอย่างก็คือ ท่ามกลางมหาสมุทรที่ไม่สามารถแบ่งแยกได้ซึ่งพลังงานก่อเกิดขึ้นยังมีทะเลแห่งสำนักอันบริสุทธ์ที่ซึ่งสสารปรากฏขึ้นเป็นหย่อมๆ สรุปคือสำนักคือสิ่งที่ประกอบกันขึ้นเป็นจักรวาล โดยสสารและพลังงานเป็นเพียง 2 รูปแบบของสำนักเท่านั้น!

เออร์วิน ลาชโล เรียกสนามที่อยู่ใต้ลงไปและเชื่อมโยงทุกสิ่งทุกอย่างเข้าด้วยกันนี้ว่า เอ-ฟิลด์ (A-field) ตามแนวคิดของบันทึกอakashic (Akashic record) ในคัมภีร์พระเวทที่รวมความรู้ทุกอย่างในจักรวาลและประสบการณ์ทั้งหมดที่มนุษย์เคยมี นักจิตวิทยา คาร์ล จุง เรียกสิ่งนี้ว่า จิตไร้สำนึกสะสม (collective unconscious) ปีแยร์ เตยยาร์ เดอ ยาร์แต็ง เรียกว่า นูสเฟียร์ (noosphere) และรูเฟิร์ต เชลเดรก เรียกว่า มอร์โฟเจเนติกฟิลด์ (morphogenetic field) แนวคิดดังกล่าวนี้ได้รับการค้นพบและมีการอธิบายมาแล้วนับพันปีด้วยศัพท์แสง

และภาพมากมายตลอดประวัติศาสตร์มนุษย์ แต่วิทยาศาสตร์เพิ่งสามารถอธิบายถึงสิ่งที่มนุษย์รับรู้ตลอดมาว่าไม่สามารถอธิบายได้อย่างชัดเจนนี้ในช่วงไม่กี่ทศวรรษที่ผ่านมาเท่านั้น

ลาซโลกล่าวว่า “คนโบราณรู้ว่าอวกาศไม่ได้ว่างเปล่า แต่เป็นแหล่งกำเนิดและความทรงจำของสรรพสิ่งที่มีอยู่หรือเคยมีอยู่... ความเข้าใจดังกล่าวนี้ได้รับการค้นพบใหม่โดยวิทยาศาสตร์สมัยใหม่ และกำลังจะกลายเป็นเสาหลักของภาพของโลกวิทยาศาสตร์ในศตวรรษที่ 21 ที่จะเปลี่ยนแปลงแนวคิดเกี่ยวกับตัวเราเองและโลกอย่างลึกซึ้ง¹

ความจริงแล้วแนวคิดดังกล่าวได้เปลี่ยนมุมมองเกี่ยวกับตัวเราและโลกไปเรียบร้อยแล้ว เพียงแต่ว่ามันกำลังจะพลิกวิถีการทำธุรกิจของคุณด้วย

ความคิดสร้างทุกสิ่ง

เรากำลังจะบอกว่าทุกสิ่งล้วนมาจากความคิดอย่างนั้นหรือ? ความคิด สร้างโลกกายภาพขึ้นอย่างนั้นหรือ? ใช่แล้ว...นี่คือสิ่งที่เรากำลังจะพูดต่อไป และต่อไปนี่คือสรุปคำตอบสั้นๆ ที่ได้มาจากมหากาพย์แห่งมนุษยชาติในการค้นคว้าเพื่อทำความเข้าใจเกี่ยวกับโลก

ทุกสิ่งในโลกกายภาพล้วนประกอบขึ้นจากอะตอม
อะตอมประกอบขึ้นจากพลังงาน
และพลังงานประกอบขึ้นจากสำนึก

¹ Ervin Laszlo, *Science and the Akashic Field* (Rochester, VT: Inner Traditions, 2004) pp. 112-113.

ไม่เพียงแต่สำคัญเท่านั้นแต่ความคิดของคุณ สร้าง สสารขึ้น ด้วย ทุกสิ่งทุกอย่างล้วนมาจากความคิด และธุรกิจของคุณก็มาจาก ความคิดด้วย

หากคุณไม่สามารถเข้าใจหรือยอมรับสิ่งที่กล่าวมาทั้งหมดนี้ ให้คุณนึกถึงคนในยุคของกาลิเลโอเมื่อพวกเขาถูกขอให้พิจารณาแนวคิดที่ว่าโลกโคจรไปในอวกาศรอบดวงอาทิตย์ ชาวบ้านทั่วไปในศตวรรษที่ 16 หรือ 17 เห็นอย่างชัดเจนว่าโลกอยู่นิ่ง ดังนั้นจึงเรียกได้ว่าแนวคิดดังกล่าวไม่มีค่าควรแก่การอภิปรายอย่างจริงจังเลย ยิ่งถ้าคิดว่าเรากำลังพุ่งไปในอวกาศ ทำไมเราจึงไม่ถูกลมที่มีกำลังเท่าพายุเฮอริเคนพัดปลิวว่อนไปทั่วด้วยเล่า? “คนโง่ที่ไหนก็ เห็น ได้ว่าโลกเราไม่ได้พุ่งไปในอวกาศ พวกเรายืนอยู่เฉยๆ!”

หรือหากเราเดินทางย้อนหลังไปอีก 2-3 พันปีสู่ยุคโบราณเมื่อคนเชื่อว่าโลกแบน เราจะต้องได้ยินว่า “แน่นอน โลกแบน! คุณไม่เห็นอยู่นี่หรือไง?”

เพราะฉะนั้นสิ่งที่เราพูดถึงนี่จึงเป็นการค้นพบของนักฟิสิกส์ยุคใหม่ และทุกครั้งที่ความคิดเกี่ยวกับโลกของเราพลิกเปลี่ยนไป เราจะรู้สึกว่ามันยากที่จะยอมรับ มันแปลก มันประหลาด หรือกระทั่งว่ามันเป็นไปได้

“โลก กลม ี่นั้นหรือ?” “เจ้าบอกว่าโลก เคลื่อนที่ ี่นั้นรี แล้วมันโคจรรอบดวงอาทิตย์ด้วยอีกตะหากรี...ไม่ใช่ว่าดวงอาทิตย์โคจรรอบโลก ี่นั้นรี?” “สสารและพลังงานเป็นของอย่างเดียวกันจริงๆ หรือ? คุณหมายความว่า สสาร ประกอบขึ้นจากพลังงาน ี่นั้นหรือ?” “อะไรรนะ... ตอนนี้คุณกำลังบอกว่าสสารและพลังงานและทุกสิ่งทุกอย่างในโลกมาจาก ความคิด ประกอบกัน ี่นั้นหรือ? และความคิดของเรามีอิทธิพลต่อการก่อตัวขึ้นของสสาร ี่นั้นหรือ?!”

ใช่แล้ว สิ่งที่เราคิดว่าไม่น่าเป็นไปได้ ทว่าแนวคิดที่บอกว่าโลกกลมก็ฟังดูเป็นไปได้เช่นกันสำหรับนักปรัชญายุคก่อนโสเครติส ความจริงก็คือ เราจะไม่เห็นสิ่งที่มืออยู่จริง แต่จะเห็นเฉพาะสิ่งที่เราพร้อมจะเห็น หรือสิ่งที่เราคิดอยากให้เห็นเท่านั้น

มีเรื่องเล่าว่า เมื่อคณะสำรวจของเฟอร์ดินานด์ มาเจลเลนมาถึงฝั่งเทียร์รา เดล เฟย์โกในปี 1520 นั้น ประชากรในท้องถิ่นที่รู้จักแต่เรือแคนูแทบจะไม่ได้ให้ความสนใจพวกเขาเลย เพราะเรือลำมหึมาจากยุโรปนั้นเป็นแนวคิดที่แปลกประหลาดจนพวกเขามองไม่เห็น เหมือนกับกับตันเคิร์กและมิสเตอร์สปีกและลูกเรือ ยูเอสเอส เอนเตอร์ไพรส์ ตอนที่ก้าวออกจากยานที่มองไม่เห็นของพวกเขา โดยชาวพื้นเมืองรู้สึกเหมือนกับว่าจู่ๆ พวกเขาที่ก้าวออกจากความว่างเปล่าลงมาในพาทนะเหมือนเรือแคนูที่มีขนาดเล็กกว่าของพวกเขา

พวกคุณคงเคยได้ยินคำพูดเก่าแก่ที่ว่า “ฉันจะเชื่อถ้าฉันเห็น” แต่ความจริงแล้ว คุณจะเห็นถ้าคุณเชื่อ มากกว่า ในความเป็นจริงนั้น ความเชื่อของคุณไม่เพียงแต่ สะท้อน ความเป็นจริงที่คุณเห็นเท่านั้น แต่ยัง สร้าง สภาพความจริงของคุณด้วย และความจริงของความสำเร็จอันยิ่งใหญ่ในธุรกิจก็เป็นไปในรูปแบบนี้เช่นกัน บทต่อๆ ไปจะนำเราไปสู่กระบวนการในการสร้างธุรกิจในพื้นที่ของคุณที่ละชั้น โดยแรกสุดจะเป็นการควบคุมพลังอำนาจที่ยิ่งใหญ่ที่สุดในจักรวาลคือ...ความเชื่อของคุณ

พลังยิ่งใหญ่ที่สุดแห่งจักรวาล

หากความคิดที่ว่าจักรวาลประกอบขึ้นมาจากความคิดฟังดูน่าอัศจรรย์แล้วละก็ สิ่งที่น่าอัศจรรย์อย่างแท้จริงก็คือ ขนาดของความ

ยิ่งใหญ่ที่เราพูดถึงอยู่นี้มากกว่าที่เราเข้าใจได้ด้วย

โครงสร้างจักรวาลดูเหมือนจะประกอบด้วยชั้นหรือระดับต่างๆ กันมากมายเหมือนกับหัวหอมหรือตุ๊กตาทาร์เซีย ภายในสิ่งมีชีวิตใดๆ เราจะพบเซลล์ ภายในเซลล์คือโมเลกุล จากนั้นก็พบอะตอม “ที่ไม่อาจแบ่งแยกได้” แล้วก็อิเล็กตรอนและโปรตอน ลงไปเป็นควาร์ก โบซอน เมซอน โฟตอน เลปตอน ยิ่งเล็กลงไปเท่าใดเราก็จะได้พบพลังที่แรง ยิ่งขึ้นภายในเท่านั้น

ยิ่งคุณเจาะลึกลงไป ในธรรมชาติมากขึ้นเท่าใด พลวัตของธรรมชาติก็ยิ่งมากขึ้น พุทธิก็อย่างก็คือ...ยิ่งเจาะลงไปในระดับพื้นฐานเท่าใด คุณก็จะได้พบพลังที่แรงขึ้นเท่านั้น

ตัวอย่างเช่น พลังเคมี...พลังที่เกิดจากการปฏิสัมพันธ์ของเคมี จะมาจากระดับโมเลกุลและอะตอม พลังงานนิวเคลียร์เกิดขึ้นในระดับ นิวเคลียสของอะตอม ซึ่งมีขนาดเล็กลงไป 1 ล้านเท่าและมีพลังรุนแรงกว่า 1 ล้านเท่า ทว่าระดับนิวเคลียร์นี้ก็ยังไม่ได้กับระดับควอนตัม ฟิสิกส์ที่ลึกลงไปอีกในปัจจุบัน โดยสาขาไกลกว่าที่สนามพลังจุดศูนย์ (ZPF) นั้นความหนาแน่นของพลังงานอยู่ที่ 10^{94} ergs ต่อลูกบาศก์ เซนติเมตร ซึ่งหมายความว่าในพื้นที่หนึ่งลูกบาศก์เซนติเมตรของ “อวกาศที่ว่างเปล่า” มีพลังงานมากกว่าที่มีอยู่ในสสารทั้งหมดในจักรวาล ที่เป็นที่รู้จักถึงสิบล้านล้านล้านเท่า

นี่คือในพื้นที่ 1 ลูกบาศก์เซนติเมตรเท่านั้น ลองจินตนาการว่า หากเป็นพื้นที่สัก 1 คิวบิตดูก็แล้วกัน

วิทยาศาสตร์ควอนตัมช่วยสร้างธุรกิจในพื้นที่ของคุณได้อย่างไร

ในปี 1902 สองปีหลังจากที่นักฟิสิกส์ แมกซ์ พลังก์ บัญญัติคำ

ว่า *ควอนตัม* ขึ้นเพื่ออธิบายแก่นความจริงของแสงนั้น เจมส์ แอลเลน นักเขียนหนุ่มชาวอังกฤษก็ได้เขียนหนังสือเล่มเล็กๆ ชื่อ *As a Man Thinketh* จากข้อความในพระคัมภีร์ไบเบิลว่า “As a man thinketh in his heart, so is he”² ในตอนนั้นน้อยคนที่จะนำผลงานของทั้งสองเข้ามาเชื่อมโยงกัน แต่เมื่อมองย้อนกลับไปเราจะได้เห็นความเชื่อมโยงของมัน ขณะที่นักวิทยาศาสตร์ใช้เวลาหนึ่งศตวรรษที่หลุดต่อจากนั้น ค้นคว้าเพิ่มเติมจากที่นักวิทยาศาสตร์ เช่น พลังก์, โอนส์ไต้น์, บอห์ร และไฮเซนแบร์กได้บุกเบิกไว้จนมาถึงควอนตัมฟิสิกส์ในที่สุดนั้น นักปรัชญา เช่น นโปเลียน ฮิลล์, เอิร์ล ไนติงเกล และบ็อบ พร็อกเตอร์ ก็ได้พยายามหาทางนำเอาความรู้เหล่านี้มาประยุกต์ใช้เพื่อช่วยนำมนุษย์ไปสู่ความสำเร็จเช่นกัน

แนวคิดที่ว่าความคิดของคนมีผลโดยตรงต่อโลกความเป็นจริง มีการสังเกตกันมานานแล้ว แต่ดูเหมือนคนแก่เหตุผลทั้งหลายจะไม่ค่อยยอมรับกัน ทำให้แนวคิดนี้สร้างคำถามมากขึ้นกว่าเป็นคำตอบ ทว่าตอนนี้นักวิทยาศาสตร์ได้ให้คำตอบบางอย่างแก่เราแล้ว

คุณยังจำพลังมากมายมหาศาลภายในพื้นที่ 1 ลูกบาศก์เซนติเมตร ของ “อวกาศที่ว่างเปล่า” หรือสำนึกของเราได้หรือไม่? ตอนที่วิกเตอร์ ฮิวโก บอกว่า “ไม่มีอะไรที่ทรงพลังมากกว่าความคิดในเวลาที่เหมาะสม” นั้นเราทราบว่ามันเป็นอะไรมากกว่าเพียงคำอุปมาเท่านั้น แม้วิกเตอร์ ฮิวโก เองอาจจะไม่ได้ตระหนักในตอนนั้น ทว่าเขากำลังให้คำอธิบายแก่เราว่าโลกความจริงนั้นมีการทำงานอย่างไรกับเราอยู่

ความคิดคือพลังที่ยิ่งใหญ่ที่สุดในจักรวาล ความคิดของเราคือตัวควบคุมสิ่งที่เราจะสร้างหรือทำให้ปรากฏขึ้นต่อมาในชีวิต

² สุภาษิต 23:7 เพราะเขาเป็นเหมือนคนที่คอยหนีอยู่ข้างใน หมายความว่าคนเราคิดอย่างไรก็เป็นเช่นนั้น

ความคิดมาก่อนสิ่งที่เกิดขึ้น

นี่คือคำตอบหัวใจสำคัญว่าทำไมบ้านในฝันของผมจึงปรากฏขึ้นเช่นเดียวกับทุกธุรกิจที่ผมสร้างขึ้นมา และสิ่งเดียวกันนี้จะปรากฏขึ้นกับนักธุรกิจทุกคนที่มีจินตภาพและนำกลยุทธ์และเคล็ดลับเหล่านี้ไปประยุกต์ใช้ ผมเริ่มต้นจากภาพและความคิดในใจ จากนั้นก่อนที่จะรู้ตัวว่ามีอะไรเกิดขึ้น ทุกอย่างก็อยู่รอบตัวผมแล้ว

นักวิทยาศาสตร์บอกเราว่าภายใต้โลกที่เราู้กันนั้นยังมีสนามของลำเน็กบิริสุทธุ์ที่มีพลังยิ่งใหญ่กว่าพลังงานใดๆ ที่สามารถวัดได้ นับล้านล้านล้านเท่า และสนามของลำเน็กบิริสุทธุ์นี้รู้ทุกอย่างที่กำลังเกิดขึ้นในที่ใดๆ ก็ตามในจักรวาลโดยทันทีและอย่างแม่นยำด้วยความคิดดังกล่าวนี้แทบจะไม่แตกต่างจากคำอธิบายที่มีมาก่อนนับพันปีในความพยายามของมนุษย์ที่จะเข้าใจถึงธรรมชาติสูงสุดของแหล่งกำเนิดของจักรวาลของเราซึ่งบางคนเรียกว่า “พระเจ้า” เลย ทว่าไม่ว่าคุณจะเรียกว่าอะไรก็ตาม ภาพที่ปรากฏขึ้นก็คือโลกที่ผูกติดกับปัญญายิ่งใหญ่และทรงพลังอย่างไร้ขอบเขตซึ่งอยู่เบื้องหลังทุกสิ่งปรากฏในโลกในฐานะต้นกำเนิด ผู้สร้าง และจุดหมายปลายทางสุดท้าย

นี่คือโลกแห่งความฝันที่คุณและผมอาศัยอยู่ในขณะนี้ โลกใบนี้เป็นเสมือนก้อนดินที่เราจะสามารถปั้นแต่งและให้ชีวิตแก่ธุรกิจใฝ่ฝันของคุณได้